

COMMERCE | ENTREPRENEURIAT | MANAGEMENT
SANITAIRE & SOCIAL | COMMUNICATION
IMMOBILIER | RESSOURCES HUMAINES

PERMETTRE À TOUS LES FRANÇAIS
DE SUIVRE DES ÉTUDES SUPÉRIEURES



e-campus solutions

MOVE LESS, LEARN MORE, THINK BETTER

PROPULSÉ PAR



Un campus virtuel ouvert 24/24

- ♡ Cours en direct de chez soi avec camarades et formateurs
- ♡ Pas de trajet nécessaires
- ♡ Rentrées chaque trimestre (hors période estivale)
- ♡ Un séminaire par formation
- ♡ Méthodes de formations innovantes et accompagnées par un laboratoire public indépendant

Des écoles physiques dédiées aux petites villes

- ♡ 4 écoles ouvertes en 2025 (Normandie)
- ♡ 20 ouvertures prévues d'ici 2027



Nos Académies Supérieures Innovantes



Ouvertures prévues d'ici 2027

20

Mouvement de population & de fuite des talents

0

De redynamisation des petites villes grâce aux écoles en présentiel-digitale

100%

Un statut au choix

Alternance

&

Initiale



- ✓ Pas de frais de scolarité
- ✓ Rémunération
- ✓ Insertion rapide dans l'emploi
- ✓ Place garantie
- ✓ Stages réguliers
- ✓ +650 € de gains mensuels nets* après paiement des frais de formation

*Sous réserve d'un emploi en parallèle des temps de formations obligatoires sous statut CDD, CDI, job étudiant ou intérim. Montant de rémunération calculé sur la base d'un contrat 35 heures répartis sur 3 semaines mensuelles rémunérés au SMIC horaires en vigueur au 01 janvier 2025.

Pour une garantie en formation à niveau
BAC+2 & BAC+3

50 €_{TTC}

“Grâce à la garantie de place en formation, Mathilde va être remboursée des frais de formation après la signature de son contrat d'apprentissage”

**UN ACCOMPAGNEMENT
ULTRA-PERSONNALISÉ**

PROGRAMME #BOOSTYOURSELF



Entretien
d'orientation



Atelier CV collectif



Suivi individuel
bi-mensuel



Application de suivi



Réseaux
professionnels



Job-Dating



LA BUSINESS SCHOOL NOUVELLE GÉNÉRATION

2 ans - 917 h

BAC+2

Business Developer



Statuts de la formation

En alternance :

Contrat d'apprentissage
Contrat de professionnalisation

Rythme Alternance :

1 semaine de formation par mois

En initial :

statut étudiant - tarif : 9 050 € TTC
Cours et périodes de stage en entreprise

Conditions d'accès

BAC ou équivalent niveau 4

OU

Niveau terminal

OU

Diplôme de niveau 3 avec 2 ans d'expérience professionnelle

À PROPOS



Inscription

- Dossier de candidature
- Entretien
- Commission d'admission



Accompagnement

- Atelier CV
- Suivi individuel
- Application JobPass



Poursuite

- Bachelor Communication & Web
- Bachelor Responsable Commercial



Débouchés

- Technico-commercial
- Attaché commercial
- Chargé d'affaires
- Agent commercial

Bloc 1 : Stratégie - 378 h

Module 1 : Veille

Module 2 : Plan d'actions

Module 3 : Fidélisation

Module 4 : Bilan et reporting

Bloc 2 : Prospecter et négocier - 399 h

Module 1 : Prospecter à distance

Module 2 : Prospecter en physique

Module 3 : Concevoir une solution technique

Module 4 : Concevoir une solution commerciale

Module 5 : Négocier une solution

Matières transverses

- Anglais : 70 h
- Business Game : 21 h
- Examens blancs : 28 h
- Examens finaux : 21 h

Outils :



Objectifs pédagogiques

- Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché
- Organiser un plan d'actions commerciales
- Mettre en oeuvre des actions de fidélisation
- Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte
- Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique
- Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins
- Négocier une solution technique et commerciale

LES + DE CETTE FORMATION

- 917 heures de formation.
- Dès la 1ère année, **Alternance**
- Titre professionnel Négociateur technico-commercial - niveau 5 - RNCP39063 - NSF 312 : négociation et vente.



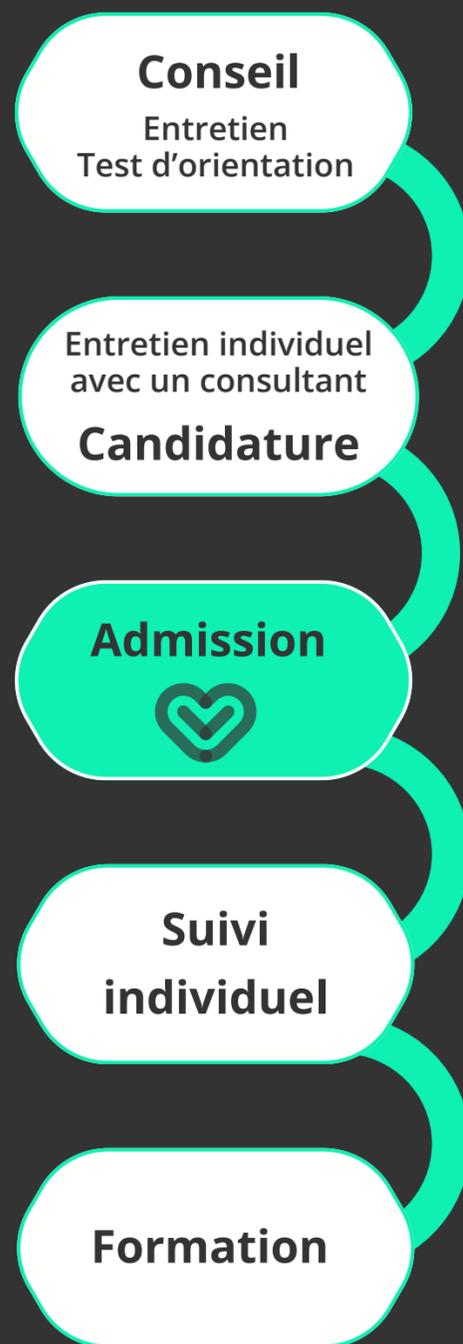
DÉTAILS DE FORMATION

BAC+2 Business Developer

Sabrina - Etudiante - 21 ans

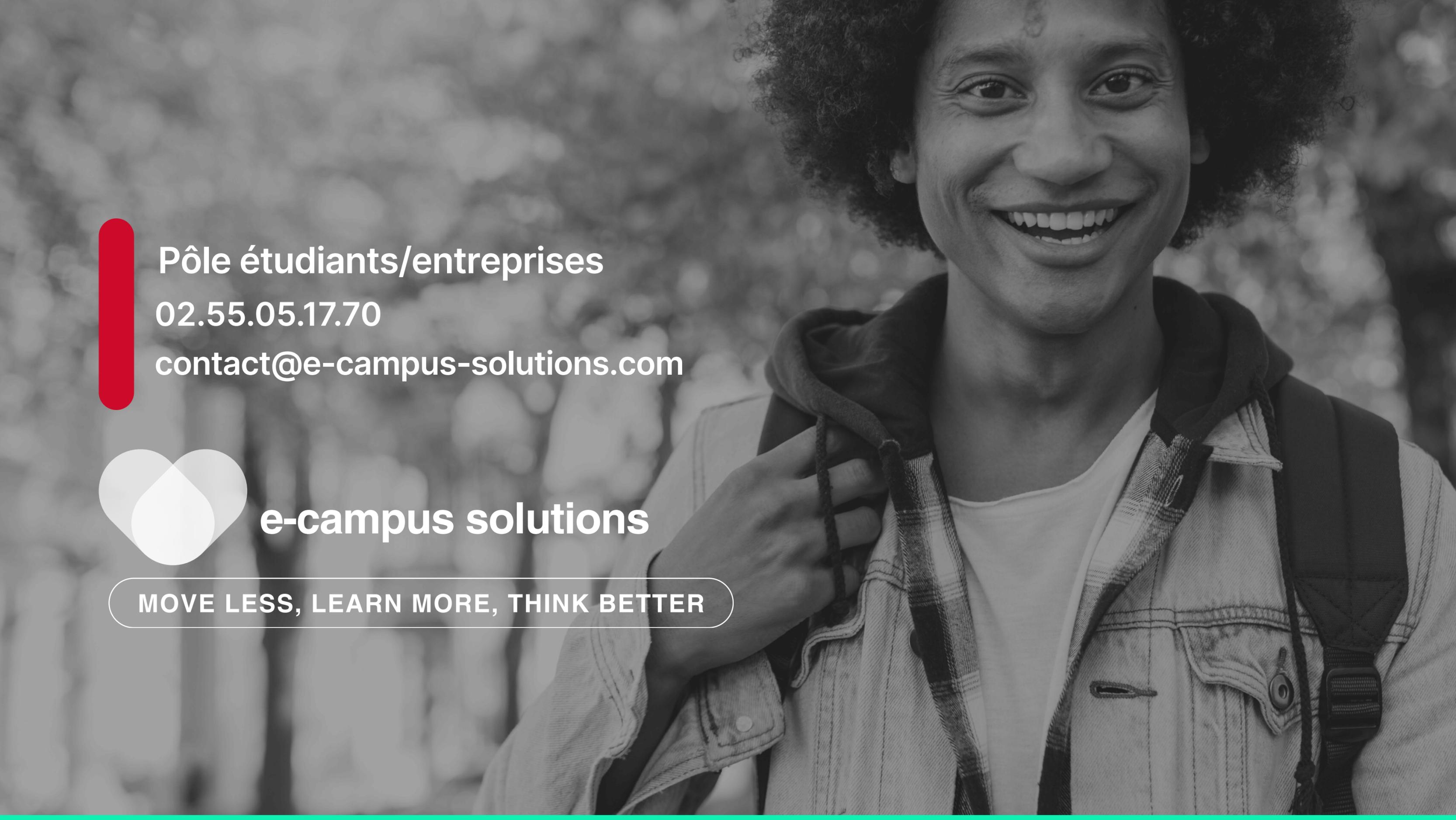
"Les **campus sont géniaux** : pas de prises de tête avec le trajet, adieu les bouchons, les retards, les contraintes géographiques."

Une admission simple & rapide



“Comme Sabrina, démarrez
une carrière grâce à
e-campus-solutions.”

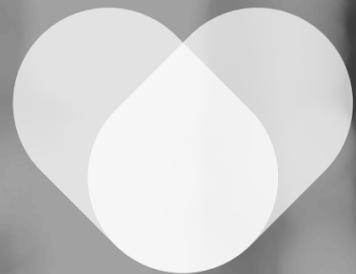




Pôle étudiants/entreprises

02.55.05.17.70

contact@e-campus-solutions.com



e-campus solutions

MOVE LESS, LEARN MORE, THINK BETTER